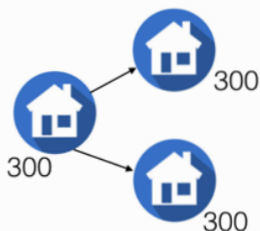
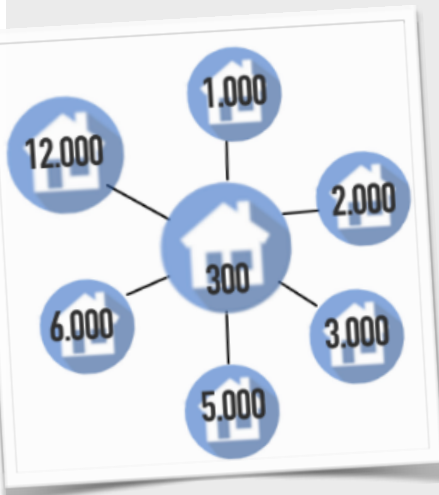


DESPEGUE

- Entiendo los números del Negocio y de donde sale el dinero
- Tengo una Experiencia de marca
- Entiendo el proceso de Contacto y Presentación del proyecto con mi Equipo.
- Conozco las Apps y webs de apoyo y Educación.



Ejemplo Mediano Plazo
Puntos Grupales 17.300
+ Línea Q



%	PVS
21	10000
18	7000
15	4000
12	1800
9	600

1 punto = 2778 + IVA
\$3305 con IVA

Ganándome mi primer Millón
Hay 16 ingresos diferentes.
Veamos los primeros 5:

Margen Comercial:

43% sobre el precio del empresario.

300 Puntos x 3305 = 1.000.000 Ganancia 43% = **\$430.000**

Descuento x Volumen:

% Grupal x Puntos Personales x Valor Punto sin Iva 9% x 300 x 2778 =
\$75.000

Diferencial:

(%Grupal - % del Frontal) x Puntos Grupo Frontal X Punto (SIN IVA)

9%-0% = 9% x 300 x 2778 = \$75.000

9%-0% = 9% x 300 x 2778 = \$75.000

TOTAL Diferenciales = \$150.000

INCENTIVOS 5K:

(Por hacer 300 puntos y traer 2 nuevos con min 150 puntos) = **\$300.000**

Premio Impulsa tu Carrera (1 Compra de 300 Puntos)
= **\$145.000 (en productos)**

TOTAL = \$1.100.000
Rentabilidad = 110%

Margen Comercial: 43% sobre precio de empresario.

Puntos x 3305 = 1.000.000: Ganancia 43% = \$ _____

Descuento x Volumen: _____ % x 300 x 2778 = \$ _____

Diferencial:

(%Grupal - % Grupal del Frontal) x Puntos Grupo Frontal X Punto Sin Iva

21% - 15% = _____ % x 6000 x 2778 = \$1.000.000

21% - _____ % = 6% x _____ x _____ = \$ _____

21% - _____ % = 9% x _____ x 2778 = \$ 750.000

21% - 12% = _____ % x _____ x _____ = \$ _____

21% - _____ % = _____ % x 300 x 2778 = \$ _____

21% - 21% = 0%

TOTAL Diferenciales = \$ _____

Bono de Liderazgo (6% sobre líneas Q si tengo 10.000 laterales)

6% x 12.000 x 2778 = \$ _____

Bono Rubi

(Si supero 15.000, me dan 2% de Puntos Grupales sin líneas Q)

17.300 x 2% x 2778 = \$ _____

GRAN TOTAL: \$ 6.982.000